

แม่ค้าออนไลน์เพิ่มยอดขาย10เท่า

แม่ค้าออนไลน์เพิ่มยอดขาย
10 เท่า



โดยไม่ต้องทำงานหนัก



สารบัญ

บทนำ

หัวข้อที่ 1: เปลี่ยนวิธีมองโลก

หัวข้อที่ 2: โฟกัสให้ถูกจุด

หัวข้อที่ 3: ไม่ใช่แค่การลงมือทำ

หัวข้อที่ 4: ทำให้ทุกอย่างเป็นเรื่องปกติ

หัวข้อที่ 5: รู้สึกเหมือนสิ่งที่ต้องการเกิดขึ้นแล้ว

โบนัส-1-10 นิสัยของเศรษฐีผู้สร้างตัวเอง

โบนัส-2-วิธีทำให้คุณรวยขึ้น

โบนัส-3-แบบฝึกหัดดึงดูดเงิน

บทนำ

กฎลับแม่ค้าออนไลน์: ขายดีขึ้น 10 เท่า
โดยไม่ต้องทำงานหนัก

ในโลกของการขายออนไลน์

หลายคนเชื่อว่าต้องทำงานหนักขึ้นเพื่อเพิ่มยอดขาย
แต่แท้จริงแล้ว

การเปลี่ยนวิธีคิดและมุมมองสามารถช่วยให้คุณขายดีขึ้น
โดยไม่ต้องเหนื่อยมากขึ้น

หัวข้อที่ 1. เปลี่ยนวิธีมองโลก

อย่าติดอยู่กับความเชื่อของคนทั่วไปในวงการ
เพราะนั่นจะทำให้คุณเป็นแค่คนธรรมดา

"You do not see the world with your eyes, you see it with your mind" คุณไม่ได้มองโลกด้วยตา แต่ด้วยจิตใจ

การเปลี่ยนความจริง (**Reality**) เริ่มจากการควบคุม
ความถี่ (**Frequency**) และ แรงสั่นสะเทือน
(**Vibration**) ของคุณเอง

โฟกัสที่สิ่งที่คุณต้องการ ไม่ใช่สิ่งที่เป็นอยู่

มองตัวเองเป็นคนที่ยาดีแล้ว
ไม่ใช่รอให้ยาดีแล้วค่อยเปลี่ยนความคิด

ฝึกใช้คำพูดและความคิดที่สะท้อนถึงความสำเร็จ เช่น
“ฉันยาดีขึ้นทุกวัน” แทนที่จะพูดว่า “ทำไมยาไม่ได้เลย”

ตัวอย่าง: แม่ค้า **A** กับแม่ค้า **B** ขายสินค้าแบบเดียวกัน
แต่แม่ค้า **A** มองว่าตลาดแย่ คนไม่มีเงินซื้อ ส่วนแม่ค้า **B**
มองว่ามีลูกค้ากลุ่มหนึ่งที่ยังมีกำลังซื้อและพร้อมจ่าย แม่ค้า
B จึงหาวิธีเข้าถึงลูกค้ากลุ่มนี้ได้ดีกว่า

2. โฟกัสให้ถูกจุด (*Focus*)

คนขายไม่ดี: มักโฟกัสที่ปัญหาและความเป็นจริงในปัจจุบัน
เช่น “ลูกค้าไม่ซื้อ” “คู่แข่งเยอะ”

คนขายดี: มองหาโอกาสและหลักฐานว่าเขาขายดี เช่น
“มีลูกค้าซื้อแล้ว แสดงว่ามีคนต้องการ” “ฉันสามารถสร้าง
แบรนด์ที่แตกต่างจากคู่แข่งได้”

ใช้กฎแห่งการสันนิษฐาน (*Law of Assumption*)

"สิ่งที่คุณมองเห็น = สิ่งที่คุณสร้างขึ้น"

(Perception = Projection)

แนวคิด **Perception = Projection** หมายความว่า
สิ่งที่คุณเห็นในโลกภายนอกเป็นเพียงภาพสะท้อนของความ
มคิด ความเชื่อ และการตีความของคุณเอง

ถ้าคุณเชื่อว่าตลาดขายยาก

คุณจะไม่เห็นแต่หลักฐานที่สนับสนุนความเชื่อนี้

แต่ถ้าคุณเชื่อว่ามีลูกค้าที่ต้องการสินค้าอยู่แล้ว

คุณจะเริ่มมองเห็นโอกาสและช่องทางใหม่ ๆ

ตัวอย่าง:

ถ้าคุณคิดว่าการไลฟ์สดขายของเป็นเรื่องยากและเครียด

คุณจะไม่มีความรู้สึกสนุกกับมัน

แต่ถ้าคุณคิดว่าไลฟ์สดคือโอกาสที่คุณจะได้สนุกกับลูกค้าแ

ละทำให้พวกเขาหัวเราะ คุณจะทำมันได้ดีขึ้นมา

3. ไม่ใช่แค่การลงมือทำ แต่เป็นการเปลี่ยน "ตัวตน" (Being)

การทำมากขึ้น (More Doing)

ไม่ช่วยให้เกิดความคิดสร้างสรรค์ แต่การ "เป็น" (More Being) จะช่วยให้เกิดแนวคิดใหม่ ๆ

การเปลี่ยนตัวตน (Being) มี 4 ปัจจัยสำคัญ:

3.1 ความเชื่อ (Belief) – เชื่อว่าคุณสามารถทำได้

3.2 การให้ความสนใจ (Attention / Focus) –
มุ่งเน้นที่โอกาส ไม่ใช่อุปสรรค

3.3 อัตลักษณ์ (Identity) –

มองตัวเองเป็นแม่ค้าที่ประสบความสำเร็จ

ไม่ใช่มีอโหสิกรรมที่ยังไม่มีลูกค้า

3.4 ความคิดที่มีพลังทางอารมณ์ (Emotionally Charged Thought) –

เชื่อมโยงความรู้สึกที่ดีเข้ากับการขายของ

ตัวอย่าง:

ถ้าคุณอยากเป็นแม่ค้าออนไลน์ที่มีคนติดตามเยอะ

คุณต้องเริ่ม "เป็น" คนนั้นก่อน ไม่ใช่แค่ทำตามเทคนิค

แต่ต้องเปลี่ยนวิธีคิดและทัศนคติให้เหมือนคนที่ขายดีแล้ว

4. ทำให้ทุกอย่างเป็นเรื่องปกติ (Normality)

"ได้ก็ดี ไม่ได้ก็ไม่เป็นไร" เมื่อคุณรู้สึกโอเคกับทุกผลลัพธ์

ความสำเร็จจะเข้ามาหาคุณเอง

ถ้าสิ่งที่เราหวัง มองว่าเป็นเรื่องยาก มันจะไม่มา

ทำให้การขายดีเป็นเรื่องปกติ ไม่ใช่เรื่องพิเศษ

อย่ากดดันตัวเองว่าต้องขายได้ แต่ให้ทำด้วยความสนุก

ถ้าทำยอดได้ดี ให้บอกตัวเองว่า

“ปกติแล้วฉันขายได้ดีอยู่แล้ว”

ตัวอย่าง: ถ้าคุณตั้งเป้าว่าจะขายให้ได้ 100,000

บาทต่อเดือน แล้วรู้สึกว่ามันเป็นไปได้ คุณต้องค่อย ๆ

ปรับให้ตัวเลขนี้ดูปกติในสายตาของคุณ เช่น

“มีแม่ค้าคนอื่นทำได้ ฉันก็ทำได้”

5. รู้สึกเหมือนสิ่งที่ต้องการเกิดขึ้นแล้ว (*Feel the End Feeling*)

อย่ารอให้สำเร็จแล้วค่อยมีความสุข
แต่จงรู้สึกถึงความสุขตั้งแต่ตอนนี้

เมื่อคุณรู้สึกดี ความสำเร็จจะมากหาคุณเอง ไม่ต้องไล่ตาม

ถามตัวเองว่า ถ้าขายดีแล้วฉันจะรู้สึกยังไง?
แล้วทำให้ตัวเองรู้สึกแบบนั้นตั้งแต่ตอนนี้

ใช้เทคนิค **Visualization** –

นึกภาพตัวเองตอนที่ขายดีแล้วมีลูกค้าเข้ามามากมาย

ขอบคุณล่วงหน้าสำหรับยอดขายที่กำลังจะเข้ามา

ตัวอย่าง: ถ้าคุณต้องการขายของได้วันละ 10,000 บาท
ให้ลองนึกภาพว่าคุณได้รับแจ้งเตือนออเดอร์เข้าแบบรัว ๆ
และรู้สึกตื่นเต้นไปกับมัน แม้ว่ายอดขายจริงยังไม่ถึง
แต่ความรู้สึกนี้จะช่วยดึงดูดยอดขายเข้ามาหาคุณได้เร็วขึ้น

สรุป

ถ้าคุณอยากเพิ่มยอดขายโดยไม่ต้องทำงานหนักขึ้น
ให้เริ่มจาก การเปลี่ยนวิธีคิด และ สร้างตัวตนใหม่
ที่ดึงดูดยอดขายเข้ามาหาคุณแทน หยุดโฟกัสที่อุปสรรค
และเริ่มโฟกัสที่ความสำเร็จ

แม้คำออนไลน์ทุกคนสามารถพลิกชีวิตและเพิ่มรายได้ 10
เท่าได้ ถ้ารู้จักใช้พลังของ จิตใจและการรับรู้
ของตัวเองให้เป็นประโยชน์!

หมายเหตุ: หนังสือเล่มนี้ไม่ใช่แค่การสอนเทคนิคการขาย
แต่เป็นการเปลี่ยนแปลงแนวคิดของคุณให้คุณกลายเป็น
"แม่ค้าออนไลน์ที่ประสบความสำเร็จอย่างแท้จริง"

โบนัส-1-10 นิสัยของเศรษฐีผู้สร้างตัวเอง

คนที่เป็เศรษฐีมีนิสัยของเขาดังนี้

1 คิดมั่งคั่ง

คุณต้องอยู่ในพลังงานของความมั่งคั่ง

ไม่มีการขาดแคลนเงินบนโลกนี้

มีแต่ขาดคนที่คิดอย่างถูกต้องเกี่ยวกับเงิน

ในขณะที่คุณกำลังอ่านบทความนี้

มีเงิน \$2.3 ล้านล้าน กำลังหมุนเวียนในโลกนี้

และเงินจำนวนนี้กำลังเติบโตขึ้นตลอดเวลา



2 นิ่งใกล้คนสำเร็จ

อยู่รอบ ๆ คนที่สำเร็จ

คุณคือค่าเฉลี่ยของ คน 5 คนที่คุณใช้เวลาด้วย

คนรวยถูกวาดภาพว่าเป็นคนหยิ่ง

ที่จริงแล้วคนสำเร็จให้คุณค่า กับเครือข่ายของเพื่อน

เพราะว่าคนรวยสร้างเครือข่ายความรวย

3 ที่ได้ก็คือหา

เปลี่ยนโฟกัสจากการใช้เงินเป็นการทำเงิน

แทนที่จะเป็นผู้บริโภค จงเปลี่ยนเป็นผู้ผลิต

แทนที่จะเป็นการซื้อมากขึ้น จงเปลี่ยนเป็นผู้ขาย

แทนที่จะเข้าสัมมนา จงเปลี่ยนเป็นผู้จัดสัมมนา

แทนที่จะซื้อหนังสือ จงเปลี่ยนเป็นขายหนังสือ

ได้ไฉนเลยแล้วใช่ไหมครับ

ไม่ผิดที่จะเป็นผู้บริโภค

แต่คนรวยเป็นผู้ผลิตมากกว่าผู้บริโภค

4 ข่าวดูทีวี

นี่เป็นการใช้เวลาอย่างมีคุณค่า

Q - ทำไมคุณไม่เคยเห็นโฆษณารถ ลัมโบกินี ทางทีวี

A - เพราะคนที่สามารถซื้อมันได้ ไม่เคยเสียเวลานอนดูทีวี

ความหมายคือเวลาที่คุณใช้ไปทำให้คุณเข้าใจกลับไปหาหมายของคุณใหม่

5 มีรายได้หลายทาง

คุณสร้างเงินล้านได้เร็วขึ้น และเสียงน้อยลงกว่า
ที่จะมีรายได้ทางเดียว

(และแน่นอนมันดีกว่าที่จะทำงานประจำอย่างเดียว)

แต่ควรโฟกัสให้เกิดระบบของแหล่งรายได้ก่อน
เช่นทำช่องยูทูบได้เงินแล้ว

ค่อยมาเขียนกระทู้ที่พันทิป หวังรายได้จาก**AdSense**

6 ช่างเป็นคนเอื้อเฟื้อ

คนที่รวยจริง ๆ คิดช่วยผู้อื่นและตอบแทนกลับสู่สังคม

การเป็นเครือข่ายที่แท้จริงไม่ใช่ความโลภ

แต่เป็นการโอบอ้อมอารี

7 เบื่อแล้วออก

มีกลยุทธ์ออกจากธุรกิจ เมื่อคุณสำเร็จแล้ว

ทุกครั้งที่คุณได้ยินใครบางคนประสบความสำเร็จชั่วข้ามคืน

ที่จริงแล้วมันเกิดจากความพยายามอย่างสุดสุด

ส่วนใหญ่เศรษฐกิจหลายล้านหรือพันล้าน

ตั้งตัวขึ้นมาได้เพราะขายธุรกิจออกไป

ซึ่งเป็นแผนการออกจากธุรกิจท้ายสุด

Whatsapp เริ่มในปี 2009 และขายไป \$19 พันล้าน
ในปี 2019

8 งอก อสังหา

ลงทุนในอสังหาริมทรัพย์

นี่เป็นความมั่งคั่งยุคเดิม

และเป็นเครื่องมือที่ผ่านการทดสอบแล้ว

ว่าเป็นสิ่งที่ปกป้องความมั่งคั่งของคุณมาเป็นศตวรรษ

ถ้าคุณไม่รู้ว่าจะทำอย่างไรกับเงินที่เหลือของคุณ

คุณไม่มีทางเลือกถ้าจะลงทุนในอสังหาริมทรัพย์

9 ขำอ่านหนังสือ

ผู้นำเป็นนักอ่าน

สำหรับผู้บรรยาย และประสบความสำเร็จ

การเรียนรู้ไม่เคยหยุด แม้หลังจบการศึกษา

รวมถึงอ่านกระทู้ในพันทิปด้วย 555

10 กระตือรือร้นเสมอ

จงกระตือรือร้นเสมอ

เทคนิค เคล็ดลับต่างๆในโลกนี้ ไม่มีประโยชน์อะไร

ถ้าคุณนั่งอยู่เฉยๆ

เหมือนที่คุณเห็นนั่นแหละ

คนสำเร็จไม่จำเป็นต้องสง่างามหรือดูดี

แต่เขาแค่กระตือรือร้น รีบเร่งอีกนิด

และไม่หมดหวังแม้ทุกอย่างดูยากลำบาก

จนกว่าจะพบกันใหม่

โปรดฟังอีกครั้ง

คิดมั่งคั่ง นั่งใกล้คนสำเร็จ ที่ได้ก็คือหา

ช้าไม่ดูทีวี มีรายได้หลายทาง ช่างเป็นคนเอื้อเฟื้อ

เบื่อแล้วออก กอกอสังหา ขำอ่านหนังสือ
กระตือรือร้นเสมอ

#ลุงเล็กเล่าเรื่อง #ลุงเล็กรู้จริงเรื่องเซรั่ม

#รายได้จากAdSense

#ให้ความรู้เป็นทาน #พันทิป

โบนัส-2-วิธีทำให้คุณรวยขึ้น

ความมั่งคั่งไม่ได้เป็นเพียงเรื่องของตัวเลขในบัญชีธนาคาร
แต่เป็นเรื่องของพลังงาน ความคิด
และการตัดสินใจที่คุณทำในแต่ละวัน
หากคุณต้องการเพิ่มพูนความมั่งคั่ง
ลองนำหลักการทั้งสามข้อนี้ไปใช้ในชีวิตของคุณ

1. อยู่ในพลังงานความมั่งคั่ง

พลังงานเป็นสิ่งที่มองไม่เห็นแต่ส่งผลต่อชีวิตของเราอย่างมหาศาล

คนที่รวยไม่ใช่แค่คนที่มีเงินมาก

แต่เป็นคนที่มีความมั่งคั่ง

พลังงานนี้เกิดขึ้นจากความคิด ความเชื่อ

และความรู้สึกของคุณเอง

คิดแบบคนรวย: มองหาโอกาส แทนที่จะมองหาอุปสรรค

รู้สึกขอบคุณ:

ขอบคุณสิ่งที่คุณมีในปัจจุบันเพื่อดึงดูดความมั่งคั่งเพิ่มเติม

สร้างสังคมที่ดี:

อยู่ใกล้คนที่มีแนวคิดเรื่องความมั่งคั่งและประสบความสำเร็จ

2. เอาเงินต่อเงิน (Leverage) เอาเงินสร้างความรู้

การทำให้เงินทำงานแทนคุณคือกุญแจสำคัญสู่ความร่ำรวย
ซึ่งมีสองวิธีหลักที่คุณสามารถใช้ได้:

2.1 ใช้เงินต่อเงิน (Leverage)

Leverage

หมายถึงการใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์สูงสุด เช่น

ใช้เงินลงทุนในสินทรัพย์ที่สร้างรายได้

หรือใช้เครดิตให้เกิดผลตอบแทนที่ดีขึ้น ตัวอย่างเช่น:

ลงทุนในสินทรัพย์ที่สร้างกระแสเงินสด เช่น

อสังหาริมทรัพย์ หุ่น หรือธุรกิจ

ใช้เงินจากแหล่งภายนอกเพื่อสร้างรายได้มากขึ้น

2.2 เอาเงินสร้างความรู้

ความรู้ที่ถูกต้องสามารถช่วยให้คุณทำเงินได้มากขึ้น
ลองนำเงินไปลงทุนในการศึกษา เช่น:

อ่านหนังสือเกี่ยวกับการเงิน การลงทุน
และการพัฒนาตัวเอง

เข้าร่วมคอร์สเรียนออนไลน์หรือสัมมนาที่ช่วยให้คุณเพิ่มทักษะ

เรียนรู้จากผู้ที่ประสบความสำเร็จในสายงานที่คุณต้องการ

3. อย่าคุมเงิน ให้คุมพลังงาน

หลายคนพยายามควบคุมเงินด้วยการประหยัดและกังวลเกี่ยวกับค่าใช้จ่าย แต่แทนที่จะคุมเงิน
คุณควรคุมพลังงานของตัวเอง

โฟกัสที่การสร้างมากกว่าการประหยัด:
แทนที่จะคิดแต่เรื่องลดรายจ่าย ให้มองหาวิธีเพิ่มรายได้

ใช้เงินอย่างมีพลังงานบวก: ใช้จ่ายกับสิ่งที่ทำให้คุณเติบโต
และทำให้คุณมีความสุข

ปล่อยวางความกลัวเกี่ยวกับเงิน:
เชื่อมั่นว่าคุณสามารถสร้างเงินได้เสมอเมื่อคุณอยู่ในพลังงาน
ที่ถูกต้อง

สรุป

หากคุณต้องการรวยขึ้น ไม่ใช่แค่เรื่องของการทำงานหนัก
แต่เป็นเรื่องของการเปลี่ยนพลังงานและแนวคิดของคุณ

อยู่ในพลังงานความมั่งคั่ง – คิดบวก รู้ลึกขอบคุณ
และสร้างเครือข่ายที่ดี

ใช้ **Leverage** และลงทุนในความรู้ –
ใช้เงินให้เกิดประโยชน์สูงสุด

ควบคุมพลังงาน ไม่ใช่แค่เงิน –
โฟกัสที่การสร้างและการเติบโต

หากคุณเริ่มต้นทำสิ่งเหล่านี้ตั้งแต่วันนี้
ความมั่งคั่งจะเป็นของคุณแน่นอน!

#ลงลึกจริงจังเรื่องเซรั่ม

โบนัส-3-แบบฝึกหัดดึงดูดเงิน



เรามาเริ่มฝึก "ดึงดูดเงิน"

ด้วยวิธีที่ง่ายแต่ทรงพลังกันเลย



1. ฝึกปรับความเชื่อใหม่ (Mindset Shift)



เช้า – กลางวัน – ก่อนนอน



อ่านหรือพูด "ความเชื่อใหม่" ให้ตัวเองฟังทุกวัน เช่น



"ฉันใช้เงินอย่างฉลาด

และซื้อของเมื่อฉันมีเงินสดพร้อม"



"ฉันเปิดรับทุกโอกาสในการสร้างรายได้หลายช่องทาง"



"ฉันจัดการเงินได้อย่างชาญฉลาด

เพื่อให้เงินทำงานให้ฉัน"



ทำวันละ 3 รอบ เช้า / กลางวัน / ก่อนนอน

เพื่อให้ฝังลงในจิตใต้สำนึก

◆ เช็กความเชื่อเดิม

📌 เขียนความเชื่อเดิมที่ยังหลงเหลืออยู่ แล้วถามตัวเอง
"มันจริง 100% ไหม?"

📌 ถ้าไม่จริง เปลี่ยนมันเป็นความเชื่อใหม่ทันที

📌 2. ฝึกพูดคุยกับจักรวาล (Universe Alignment)

✨ วิธีใช้พลังของจักรวาลช่วยให้คุณเปลี่ยนความเชื่อ

นั่งเงียบ ๆ หลับตา หายใจลึก ๆ 3 ครั้ง

พูดประโยคต่อไปนี้ (พูดในใจหรือออกเสียงก็ได้)

"จักรวาลโปรดช่วยให้ฉันเห็นมุมมองใหม่เกี่ยวกับเงิน"

"ฉันพร้อมแล้วที่จะเชื่อว่าเงินเป็นเรื่องง่าย
และฉันดึงดูดเงินเข้ามาได้"

"ขอบคุณจักรวาลที่ทำให้ฉันเปลี่ยนความเชื่อเกี่ยวกับเงินได้สำเร็จ"

เปิดรับสัญญาณจากจักรวาล เช่น ไอเดียใหม่ ๆ โอกาส หรือแรงบันดาลใจที่เข้ามาในวันนั้น



ทำก่อนนอนทุกวัน

หรือเวลาที่คุณรู้สึกว่าคุณเชื่อเดิมเริ่มกลับมา



3. ฝึกลงมือทำ (Action Plan)



เปลี่ยน **Mindset** แล้ว

ต้องมีการกระทำมาสนับสนุน

เริ่มจาก 3 สิ่งนี้ก่อน



3.1. เริ่มออมเงินทันที



เปิดบัญชีใหม่ (หรือใช้บัญชีเดิม) แล้วตั้งกฎว่า "เงินส่วนนี้ห้ามถอน"



ออมเงินอย่างน้อย 10% ของรายได้ทันทีที่ได้เงิน

✓ 3.2. หารายได้เพิ่ม

👉 หากความรู้ด้านการสร้างรายได้ เช่น เขียนอีบุ๊ก ขายสินค้าดิจิทัล หรือทำออนไลน์มาร์เก็ตติ้ง

👉 สำรวจว่ามีทักษะอะไรที่สามารถสร้างรายได้เพิ่มได้

✓ 3.3. ศึกษาการลงทุน

👉 เริ่มเรียนรู้เรื่องการลงทุนที่เข้าใจง่าย เช่น กองทุน หุ้น หรืออสังหาริมทรัพย์

👉 ลงทุนแบบค่อยเป็นค่อยไป อย่ารีบเร่ง

📌 4. ฝึกติดตามผล (Track Your Progress)

✓ เขียนบันทึกทุกวัน

วันนี้ฉันเปลี่ยนความเชื่อเกี่ยวกับเงินอย่างไร?

ฉันลงมือทำอะไรที่ช่วยให้เงินไหลมา?

ฉันเห็นโอกาสอะไรบ้าง?



สังเกตการเปลี่ยนแปลง

มีเงินเข้ามาแบบไม่คาดคิดไหม?

ได้อะไรดีๆ ในการหาเงินไหม?

ความรู้สึกเกี่ยวกับเงินดีขึ้นไหม?



สรุป: ตารางฝึกดึงดูดเงิน

เวลา กิจกรรม

เช้า พูดความเชื่อใหม่ 3 ประโยค

กลางวัน สังเกตพฤติกรรมการใช้เงิน

เย็น ฝึกพูดคุยกับจักรวาล

ก่อนนอน เขียนบันทึกและตั้งเป้าหมายพรุ่งนี้

✨ ลองฝึกวันนี้เลย แล้วบอกผมว่ารู้สึกอย่างไรบ้างครับ!



#แม่เหล็กดึงดูดเงิน #ลองเรียนรู้จริงเรื่องเซรั่ม

สนับสนุนโดย

ธุรกิจออนไลน์ แอปพลิเคชันมณีแดง

ห้างสรรพสินค้าบนมือถือ

สมัครแอปมณีแดงที่นี่ ขอชื่อ นามสกุล เบอร์โทร

<https://www.maneedang.net/?ref=2708>

พี่เลี้ยงของท่านจะติดต่อท่านเพื่อบอกวิธีดาวน์โหลดแอป

ศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมที่

<https://lin.ee/rC8Z3Fd>

เกี่ยวกับผู้เขียน

วัชรรา ขนิษฐบุตร

เป็นนักเขียนและนักการตลาดออนไลน์

ติดตามเขาได้ที่ไลน์ไอเอ

<https://lin.ee/rC8Z3Fd>

และช่องยูทูป

<https://www.youtube.com/channel/UC8tYaGUU3t-KFAGySNHeiHQ>

